



# Dalla ricerca al mercato

IN COLLABORAZIONE CON CUBE-LABS SRL

La ricerca nelle scienze della vita può vincere la sfida del trasferimento tecnologico e produrre valore per l'Italia.

In un mondo globalizzato, in cui si stanno incubando le tecnologie del futuro, sosteniamo la catena del valore scientifico accelerando le fasi di sviluppo per la commercializzazione di un nuovo prodotto, afferma Filippo Surace, medico, imprenditore e innovatore, ceo di Cube-Labs. "La nostra esperienza è nata dalla conoscenza delle opportunità che il settore delle scienze della vita può produrre per il mercato", spiega Surace. "Facendo leva sul nostro esteso *network* nel mondo accademico, siamo in grado di trasformare la ricerca scientifica e trasferirne i risultati, selezionando piattaforme R&D ad alta potenzialità di mercato, diventandone azionisti e garantendo i servizi dell'attività d'impresa".



Filippo Surace  
ceo di Cube Labs srl

“Cube-Labs, costituisce un nuovo modello di ecosistema *life sciences* made in Italy, già riconosciuto con numerosi premi sul piano internazionale”

## IL VALORE DELLA SCIENZA: UN PATRIMONIO INCREDIBILE DEL NOSTRO PAESE

Stabilire un rapporto con gli scienziati, comprenderne le logiche della ricerca e costruire un percorso di affiancamento. La creazione della partnership con Inbb (Istituto nazionale di biostrutture e biosistemi) consente di avere una costante *deal flow* di progetti di ricerca *pre-market*. "Mi appassiona, dato il background medico", prosegue Surace, "incontrare luminari che sono all'origine di molecole di grande successo sul mercato finanziario o giovani ricercatori con alto *impact factor* protagonisti dell'evoluzione della scienza medica con contaminazioni in altre discipline (informatica o bioingegneria), e costruire insieme il percorso di sviluppo

essere anche accordi con Bipoparchi Tecnologici (Silicon Valley, Cina, Russia, Polonia).

## FINANZA PER LO SVILUPPO

La scienza non ha sviluppo senza risorse. Con tale obiettivo, in Italia ed all'estero, il team di Cube-Labs, dopo i primi *round* di *pre-seed* e *seed*, è impegnato nel dialogo con fondi di investimento privati (*venture capital*, *private equity*) o istituzionali al fine di poter valorizzare la grandissima mole di *intangibles assets* aggregata. "Il nostro obiettivo", dichiara infine Surace, "è di portare l'intera piattaforma in Ipo nel medio periodo".

## CREARE UN ECOSISTEMA PER ESSERE COMPETITIVI

L'esperienza, da oltre dieci anni, di Surace quale Associate Professor presso il *College di Bioscienze alla Temple University* di Philadelphia, gli ha consentito di approfondire il tema di come valorizzare la scienza nel dialogo con tutti gli stakeholders (istituzioni, accademia, industria, finanza).

Cube-Labs, creata nel 2014 da Surace e altri Partner, con consolidata esperienza nel settore, costituisce un nuovo modello di ecosistema *life sciences* "made in Italy", già riconosciuto con numerosi premi sul piano internazionale. Con dieci società biotech controllate in portfolio, focalizzate principalmente sul settore *therapeutics*, ci proponiamo, entro fine 2021, di arrivare a 24 società partecipate (*spin off* accademici e startup innovative). In

